

# x-dream-distribution GmbH

## Distribution & Direct Sales of Media-IT Products

x-dream-distribution ist ein weltweit agierender Anbieter von innovativen Software-Produkten für die Medienbranche. Zu unseren Kunden gehören namhafte Fernsehsender, Post-Produktionsfirmen, Institutionen und Mobilfunkanbieter. Für die von uns vertretenen Herstellern betreiben wir ein großes Handelsnetzwerk. Somit sind wir das Bindeglied zu den Kunden und deren Systempartnern. Unser Team von Spezialisten verfügt über weitreichende Branchenkenntnisse hinsichtlich der Geschäftsprozesse, technische Arbeitsabläufe und notwendigen Technik.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ein Mitglied für

## Inside Sales - Neukundenakquise (m/w/d)

### Teilzeit oder Mini-Job am Standort München

#### Worum geht es in Ihrem Job:

Als internationale Vertriebsorganisation bauen wir unsere Kundenbasis kontinuierlich aus. Wir stellen unsere Softwareprodukte, Lösungen und Services Firmen in Europa, Middle East, Afrika und Indien vor und adressieren damit den Projektbedarf immer neuer Teams. Wir arbeiten dabei mit Händlern und Systemintegratoren zusammen. Für ein strategisches Vorgehen adressieren wir konkrete Zielkunden und organisieren die Zusammenarbeit im Team mittels verschiedener Software-Produkte zur Vertriebssteuerung. Der Fokus der ausgeschriebenen Tätigkeit ist die zielgerichtete Identifikation von Neukunden anhand von strategischen Kriterien und die erste Kontaktaufnahme.

#### Der Job:

- Identifikation und Akquisition internationaler Neukunden
- Präsentation von Firmenverbund und Produkt- und Lösungsportfolio
- Herbeiführung von Demonstrations- und Teststellungsanforderungen
- Ermitteln von aktuellen Kundenprojekten und perspektivischen Vertriebschancen
- Vorbereitung von Vertriebsreisen und -events, Terminkoordination und Erfolgskontrolle
- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung von Kunden- sowie Partneranfragen
- Pflege von Kontakten- und Leads in der CRM-Datenbank
- Administrative Vertriebsunterstützung

#### Das Profil:

- Abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften oder kaufmännischer Ausbildung
- Berufserfahrung in einer Vertriebsorganisation
- **„Hunter“-Mentalität** gepaart mit einer starken **Kommunikationsfähigkeit**
- Hochmotiviert mit einer **„We can“-Haltung** und der Fähigkeit, effektiv zu arbeiten
- Lösungsorientiert, flexibel, verantwortungsbewusst und belastbar
- Strukturierte, dynamische und selbständige Arbeitsweise
- Freude an administrativen Tätigkeiten und ein hohes Maß an Genauigkeit
- Detailorientiert und verpflichtet, qualitativ hochwertige Ergebnisse zu erzielen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen
- Sehr sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen

#### Die Chance:

- Ein herausfordernder und verantwortungsvoller Job in einem motivierten Team
- Ein freundliches und professionelles Arbeitsumfeld in einem jungen Unternehmen
- Spannende Aufgaben mit viel Freiheiten, bei denen Sie persönlich und beruflich wachsen
- Faire Entlohnung, welche persönliche Erfolge reflektiert

**Start:** ab sofort

Interessieren Sie sich für ein schnell wachsendes Start-up-Unternehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre ausführliche Bewerbung an [jobs@x-dream-distribution.com](mailto:jobs@x-dream-distribution.com)